

<p>CADENA DE VALOR Tus partners y/o Shareholders</p>  <p>Early adopters Usuarios finales Accionistas Proveedores de tecnología Desarrolladores</p>	<p>ACTIVIDADES CLAVES</p>  <p>Establecer un plan de negocio. Realizar pruebas piloto con clientes iniciales. Desarrollo de versión inicial ágil, fácil de escalar y amigable. Generar oficina de gestión del cambio. Capacitación. Realimentación constante de los usuarios finales</p> <p>RECURSOS CLAVES Imprescindibles para lograr tu propósito</p>  <p>Financiamiento, Desarrolladores, site centralizado de la plataforma en la nube, canales de difusión, canales de soporte</p>	<p>PROBLEMA IDENTIFICADO </p> <p>Exposición de personas en campo a agentes de riesgos. Equipos de trabajo con personal acotado. Perdida de Know-How debido a salida de personas</p> <hr/> <p>PROPÓSITO</p> <p>Acercar los especialistas a los problemas a través de una plataforma online, generando soluciones automatizadas y reutilizables</p> <p>El motivo de tu modelo de negocio de impacto  A corto, mediano o largo plazo</p> <hr/> <p>TU PROPUESTA DE VALOR </p> <p>Proveer una plataforma de soporte remoto, que sea interactiva, colaborativa, evolutiva, de fácil implementación y uso, a un costo accesible y en la que el conocimiento sea mantenido y almacenado para post-procesamiento (Big Data, Machine Learning, Data Science)</p>	<p>RELACIONES </p> <p>Con los clientes y la comunidad de impacto</p> <p>Acompañamiento inicial en planta. Soporte dinámico. Apoyar y promover herramientas que faciliten la gestión del cambio</p> <p>CANALES </p> <p>Vendedores, web de difusión, provisión de sistemas demo. Mostrar casos de éxito, webinars</p>	<p>SEGMENTOS </p> <p>A quienes les resuelves el problema. A quienes le vendes tu propuesta de valor</p> <p>Los usuarios serian pesonas de Mantenimiento, Producción, Calidad, Proceso, entre otros. Los clientes serian empresas industriales tales como siderúrgicas, petroleras, alimenticias y cualquier otra que requiera mantener un conocimiento del proceso, sus problemas y acciones</p>
<p>ESTRUCTURA DE COSTOS</p>  <p>Host de alojamiento de la plataforma. Equipo de Desarrolladores. Canal de Soporte. Capacitación</p>	<p>MÉTRICAS DE IMPACTO </p> <p>ambientales y/o sociales esperadas</p> <p>Mejora de tiempos de resolución de problemas. Calidad de las soluciones. Reducción de accidentes. Reducción de costos. Gestión de know how.</p>	<p>FUENTES DE INGRESOS </p> <p>Modelo de negocio por servicio, a través de fee mensual de acuerdo a la cantidad de equipos, usuarios y variables a monitorear.</p>		