

# ~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

## CADENA DE VALOR



Tus partners y/o Shareholders

- Programadores.
- Contadores.
- Desarrolladores de Marketing.

## ACTIVIDADES CLAVES



Para lograr tu propósito

- Estudio de mercado.
- Lanzar un prototipo (Desarrollar la aplicación modelo para evaluar su funcionamiento).
- Campaña mediática para dar a conocer el servicio.

## RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



- Intelectuales.
- Humanos.

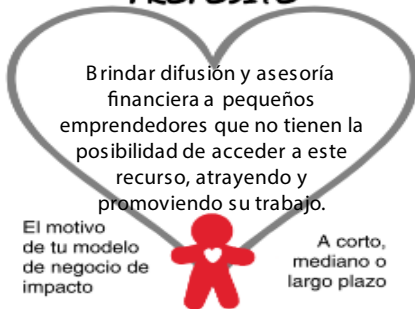
## PROBLEMA IDENTIFICADO



Describe en una frase

Límite productivo de los pequeños emprendedores.

## PROPÓSITO



Brindar difusión y asesoría financiera a pequeños emprendedores que no tienen la posibilidad de acceder a este recurso, atrayendo y promoviendo su trabajo.

El motivo de tu modelo de negocio de impacto



A corto, mediano o largo plazo

## TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que escalan la solución



El principal servicio que ofrecemos es crear una app que permita a todos aquellos emprendedores potenciar su negocio a través del marketing y asesoría contable a un mínimo costo.

## RELACIONES



Con los clientes y la comunidad de impacto

Nuestra relación con el cliente (es decir con los emprendedores) será relación automatizada.

## CANALES



A través de las redes sociales y/o canales de comunicación para emprendedores.

## SEGMENTOS



A quienes les resuelves el problema.  
A quienes le vendes tu propuesta de valor

Va dirigido a clientes que busquen potenciar y mejorar sus ganancias a un mínimo costo.

## ESTRUCTURA DE COSTOS



- (Contrato de hosting y dominio)
- (Mantenimiento de la aplicación (programadores).
- (Contrato de asesores financieros).
- (Contrato con desarrolladores de marketing).

## MÉTRICAS DE IMPACTO



ambientales y/o sociales esperadas

En el sector de pequeños emprendedores y/o pequeñas y medianas empresas.

## FUENTES DE INGRESOS



- Servicio de asesoría personalizada.
- Difusión y publicidad de los servicios de los emprendedores.
- Localización de posibilidades de desarrollo en emprendedores a través de la Inteligencia Artificial