

Hackatón

EDICIÓN NEUQUÉN

27 al 30
de octubre



PITCH DECK



**RECUERDEN DESCARGAR O COPIAR ESTE DOCUMENTO ANTES DE
EDITAR**

Una vez finalizado deben cargarlo **EN PDF** a
www.hackatonpae.com botón CARGAR ENTREGABLES



Hackatón

EDICIÓN NEUQUÉN

27 al 30
de octubre



Nombre del
proyecto

Índice

- 1. Desafío:** ¿qué problemática o necesidad concreta buscan resolver?
- 2. Solución:** ¿cuál es, concretamente, su propuesta de solución? Recuerden que quienes leerán su pitch deck no conocen nada sobre su proyecto. ¡Sean lo más claros que puedan!
- 3. Segmento del mercado:** ¿cuál es el mercado de su emprendimiento? ¿A qué diferentes grupos de personas o entidades se dirige el emprendimiento? ¿Quiénes son nuestros clientes y usuarios?
- 4. Aliados potenciales:** ¿quiénes pueden ser sus aliados? ¿Quiénes pueden integrar su red de socios y/o proveedores?
- 5. Valor diferencial:** ¿por qué su solución es especial? ¿Cuáles son sus beneficios? ¿Por qué es distintas a otras soluciones similares en el mercado?
- 6. Aplicabilidad:** ¿por qué y cómo puede aplicarse el proyecto a la provincia del Neuquén?
- 7. Estado actual del proyecto:** ¿hoy en qué instancia se encuentra el emprendimiento? ¿Está en etapa ideación? ¿Tiene un prototipo validado o MVP?
- 8. Proyección temporal:** ¿en qué lapso de tiempo va a estar disponible su solución para ser implementada? ¿cuáles son los próximos pasos que deben seguir para continuar desarrollando su proyecto?
- 9. Fuentes de Ingresos:** ¿cuáles son sus posibles formas de generar dinero para hacer sostenible el negocio?
- 10. Equipo y capacidades:** ¿quiénes están detrás del proyecto? ¿qué rol ocupa cada una de esas personas en el equipo de trabajo? ¿qué capacidades tiene el equipo para desarrollar la solución?



Desafío

1. Desafío: ¿qué problemática o necesidad concreta buscan resolver?

La problemática a resolver es la necesidad de las empresas de obtener información confiable de las piezas y herramientas que existen en el mercado.

En la actualidad existen muchos manuales de las piezas de las distintas empresas, por otro lado cada sistema de gestión interno de cada empresa tiene su propia forma de identificar las piezas, equipos, componentes de los mismos , etc.

Traspaso de información dificultoso, hoy ni siquiera existe una única forma de pasar información de equipos entre las empresas , es decir un estándar para saber todo lo que tengo que tener en cuenta a la hora de registrar un equipo, o a la hora de comprar uno que es lo que tengo que tener en cuenta

Historia , en la actualidad no tenemos ningún lugar para poder ver la historia de los equipos, la cantidad de horas que tienen trabajados, la geolocalización de los mismos. El historial de reparaciones que tuvieron



Solución

2. Solución: ¿cuál es, concretamente, su propuesta de solución? Recuerden que quienes leerán su pitch deck no conocen nada sobre su proyecto. ¡Sean lo más claros que puedan!

La solución que proponemos esta basada en varias partes

Armado de una plataforma (estilo Wikipedia) en la cual los usuarios pueden ir subiendo información referida a las piezas que existen en el mercado. Incorporando sus características, fotos, punto de medición que se debe tener en cuenta, modelo y marca, dimensiones ,mínimos admisibles de presión, planes de mantenimiento, entre otras características que pueden existir

Armado de un formato XML o JSON único de piezas y herramientas, este formato tiene a ser un estándar de conversación entre las empresas para poder fácilmente identificar las piezas. Es decir yo hoy incorporo una pieza nueva y solo completando los datos de este formato, podremos saber cuál es la información que se necesita de la pieza que tengo. Esto se utiliza en otros ámbitos informáticos como en los capas de mapas, en las que todos los que generen una capa la deben generar con la el mismo formato o cantidad de datos mínimos.

Identificación única de piezas e historial, en otra plataforma la cual se alimentara siempre basada en el formato anterior, podemos identificar unívocamente a las piezas o herramientas. De esta forma las distintas empresas que certifican las piezas podrán volcar aquí un resumen o los certificados de las pruebas que se le realizaron a las mismas. Estos certificados o información adjunta asociada a la pieza se podrá securizar con un hash en blockchain el cual podrá dar fiabilidad sobre la información que estamos visualizando. También nos podrá dar rápidamente a través de aplicaciones offline o aplicación online información en tiempo real de las piezas ingresando su id único



Segmento de mercado

3. Segmento del mercado: ¿cuál es el mercado de su emprendimiento? ¿A qué diferentes grupos de personas o entidades se dirige el emprendimiento? ¿Quiénes son nuestros clientes y usuarios?

Este producto tiene un amplio espectro de mercado a el cual le puede utilizar, Pueden ser los usuarios de herramientas o piezas que quieran obtener información, las empresas que realizan certificaciones sobre las mismas, los usuarios del sector compras que tienen que obtener información para la compra de piezas.



Aliados

4. Aliados potenciales: ¿quiénes pueden ser sus aliados? ¿Quiénes pueden integrar su red de socios y/o proveedores?

Los aliados pueden ser los mismo clientes que utilicen la plataforma, por otro lado creo que las grandes operadoras se pueden ahorrar muchos problemas y dolores de cabeza si comienzan a unificar la forma que tienen de obtener la información todas las empresas mas pequeñas que depende de ellas. Los mas interesados serán las grandes operadoras ya que les facilitaremos muchas cosas y ahorraremos mucho tiempo si podemos unificar unívocamente cada equipo y piezas que la componen



Valor diferencial

5. Valor diferencial: ¿por qué su solución es especial? ¿Cuáles son sus beneficios? ¿Por qué es distintas a otras soluciones similares en el mercado?

El valor diferencial que tiene esta idea es que por lo menos dentro de lo que yo conozco no vi nada que trate de unificar las formas de obtener la información de las piezas. Las empresas que realizan pruebas y los que las reciben deben depender todo el tiempo de la información de los manuales o del conocimiento de las personas adquirido durante el tiempo. Por otro lado el diferencial puede venir mucho de la interacción de los usuarios como se realiza hoy en muchos rubros a través de foros y preguntas.

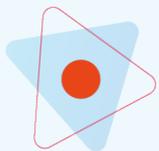
Otro gran diferencial vendrá por el lado de la historia de la pieza en un solo repositorio, tener esa historial con un par de clics va a ser la gran diferencia.



Aplicabilidad

6. Aplicabilidad: ¿por qué y cómo puede aplicarse el proyecto a la provincia del Neuquén?

Este proyecto aplica al 100% a la provincia de Neuquén ya que existen muchas pymes relacionadas con sector del petróleo, las cuales van buscando recabando información de distintos lugares hasta que ya tienen una experiencia amplia con la cual van trabajando. Y luego que ya están actualizadas, muchas cosas van cambiando y variando a medida que la tecnología va avanzando



Estado actual del proyecto

7. Estado actual del proyecto: ¿hoy en qué instancia se encuentra el emprendimiento? ¿Está en etapa ideación? ¿Tiene un prototipo validado o MVP? ¿Tiene ventas realizadas?

Actualmente el proyecto está en 0% de avance fue solo la idea que proyecte y que la creo aplicable



Proyección temporal

8. Proyección temporal: ¿en qué lapso de tiempo va a estar disponible su solución para ser implementada?
¿cuáles son los próximos pasos que deben seguir para continuar desarrollando su proyecto?

Creo que este proyecto puede estar funcionando en un lapso de 6 o 9 meses dependerá mucho de la empresa de desarrollo que se dedique a realizarlo, lo difícil de este proyecto no es la realización si no la implementación e utilización por parte de todas las empresas



Fuentes de ingresos

9. Fuentes de Ingresos: ¿cuáles son sus posibles formas de generar dinero para hacer sostenible el negocio?

La forma de ganar dinero es a través de un abono mensual de las empresas por estar dentro de la plataforma y esos precios variaran según se los distintos planes que paguen los clientes



Equipo y capacidades

10. Equipo y capacidades: ¿quiénes están detrás del proyecto? ¿qué rol ocupa cada una de esas personas en el equipo de trabajo? ¿qué capacidades tiene el equipo para desarrollar la solución?

El proyecto fue solo una idea que intente plantear para ver si es viable o no realizarla , soy solo un analista de sistemas con experiencia en el rubro y vi la problemática/necesidad y la planteo para ver si alguien la quiere hacer

Hackatón

EDICIÓN NEUQUÉN

27 al 30
de octubre



socialab

CENTRO PYME
ADENEU
AGENCIA DE DESARROLLO
ECONÓMICO DEL NEUQUÉN

NEUQUÉN
PROVINCIA
JUNTOS
PODEMOS
MÁS

Pan American
ENERGY